

Verstärkung gesucht!

Die Genossenschaft der Werkstätten (gdw) ist ein Verbund anerkannter Werkstätten für behinderte Menschen. Als Schnittstelle zwischen Kunden und Werkstätten akquirieren, organisieren und realisieren wir überregionale Aufträge. Gemeinsam mit unseren Kunden und Werkstätten entwickeln wir Lösungen für (fast) jede Herausforderung.

Neben der Abwicklung gewerblicher Aufträge unterstützt und koordiniert gdw Informationsangebote für ihre Werkstätten. Ziel aller Aktivitäten der gdw ist, einen Beitrag zur beruflichen Teilhabe behinderter Menschen zu leisten.

Für unsere Geschäftsstelle in **Kassel** suchen wir kurzfristig einen/eine

Projektleiter (m/w/d) für Marketing, Vertrieb und Kundenbetreuung

Wir bieten

Kollegiale Zusammenarbeit und Respekt im Umgang miteinander – das finden Sie bei uns seit über 25 Jahren. Für uns ist es selbstverständlich, Ihnen optimale Rahmenbedingungen zu bieten. Dazu gehören unter anderem:

- Eine anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit in einem Sozialunternehmen, die Sie mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum ausfüllen können
- Eine Arbeitszeit zwischen 30 und 38,5 Stunden je Woche – abhängig von Ihrer Qualifikation und dem endgültigen Zuschnitt des Aufgabengebietes
- Eine Vergütung, die sich am TVöD orientiert, 30 Urlaubstage sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Ein flexibles Arbeitszeitmodell sowie die Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- Flache Hierarchien, Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Team, berufliche Fort- und Weiterbildung

Ihre Aufgaben

Kernpunkt der Tätigkeit ist das tägliche Management zwischen Kunden und unseren Werkstätten für behinderte Menschen – im Wesentlichen mit teils strategischem, teils operativem Fokus. Dies umfasst folgende Aufgabenschwerpunkte:

- **Projektentwicklung/-leitung:** Die eigenständige Akquise, Entwicklung und die eigenverantwortliche Leitung von neuen Kundenprojekten in enger Zusammenarbeit mit den Fachleuten aus den Werkstätten, im Fokus liegen hier die Entwicklung neuer Geschäftsfelder und das Akquirieren neuer Projekte
- **Kundenbetreuung/Auftragsbearbeitung:** Die Betreuung der Bestandskunden, das Tagesgeschäft in der Auftragsbearbeitung sowie die Planung und Umsetzung von Vertriebs-/ Marketingaktivitäten, speziell im Bereich Internet/Neue Medien



Kommen Sie in unser Team!

Ihr Profil

Als vertriebslich orientierter Allrounder mit hoher Sozialkompetenz sind Sie neugierig und haben Spaß daran neue Weg zu gehen:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung, ein Studium absolviert und verfügen bereits über erste qualifizierte Berufserfahrung
- Für einzelne Projekte ist es von Vorteil, wenn Sie entweder über eine hohe Affinität zu elektronischen Medien verfügen oder Know-how aus dem Logistik-Bereich mitbringen.
- Durch Ihre offene Persönlichkeit fällt es Ihnen leicht, zwischenmenschliche Beziehungen aufzubauen und aufrechtzuerhalten, wobei Sie in der Lage sind, taktvoll und diplomatisch vorzugehen
- Sie erschließen neue Sachverhalte und lösen komplexe Problemstellungen in kürzester Zeit
- Sie sind offen für Veränderung, analysieren Erfolge und Misserfolge auf Hinweise für Verbesserungen und versuchen alles, um zu Lösungen zu kommen. Dabei erfassen Sie schnell das Wesentliche und grundlegende Strukturen
- Sie arbeiten proaktiv sowie eigenverantwortlich und sind dabei analytisch und kreativ
- Deutsch beherrschen Sie verhandlungssicher in Wort und Schrift, genauso wie sehr gute Kenntnisse von MS-Office-Programmen (insbesondere Excel) und idealerweise haben Sie bereits mit SAP (Business One) gearbeitet. Zudem haben sie einen Führerschein der Klasse B und eine hohe Vertriebsaffinität in Verbindung mit einer regionalen Reisebereitschaft

Ihre Bewerbung senden Sie bitte im PDF-Format per E-Mail an Herrn Stefan Werner (werner@gdw-mitte.de). Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung sowie den frühestmöglichen Eintrittstermin an. Mehr Informationen über uns finden Sie auf www.gdw-mitte.de.